



IKHTISAR PERUSAHAAN

PT Medco Energi Internasional Tbk
(IDX Code: MEDC)

Jakarta, 25 Agustus 2020

Sekilas MedcoEnergi



- 1 Perusahaan sumber daya alam terkemuka di Asia Tenggara dengan basis cadangan dan produksi yang besar
- 2 Portofolio yang terdiversifikasi di bisnis minyak & gas, ketenagalistrikan dan pertambangan
- 3 Memiliki posisi tepat untuk memanfaatkan pertumbuhan ekonomi dan permintaan energi yang pesat di Asia Tenggara
- 4 Terdepan dalam efisiensi biaya dan operator berpengalaman dengan fokus ESG yang kuat
- 5 Kontrak *off-take* jangka panjang bersifat *Take or Pay* (TOP) dengan pelanggan terkemuka
- 6 Rekam jejak yang baik dalam eksekusi proyek yang kompleks dan monetisasi basis cadangan
- 7 Manajemen portofolio yang aktif
- 8 Jajaran Direksi dan Manajemen yang berpengalaman

Strategi Bisnis

Membangun Perusahaan Terkemuka di Asia Tenggara, Bidang Energi dan Sumber Daya Alam

- Fokus pada Tata Kelola dan Keberlanjutan
- Sinergi yang Kuat di dalam Grup
- Manajemen Portofolio yang Aktif
- Disiplin dalam Bidang Keuangan



Minyak & Gas

- Produksi tahunan lebih dari 100 mboepd, porsi gas 61%
- Operator dengan biaya yang efisien, biaya kas US\$10/boe
- Cadangan 2P yang telah disertifikasi sebesar 301 mmboe dan sumber daya 2C sebesar 943 mmboe
- Kemampuan Manajemen Proyek untuk mengeksekusi proyek-proyek kompleks dan monetisasi sumber daya
- Eksplorasi yang berisiko rendah fokus pada aset-aset yang telah berproduksi



Listrik Bersih

- Indonesia memiliki potensi energi terbarukan yang sangat besar yang mendukung agenda ramah lingkungan MPI
- 638 MW IPP tenaga gas berukuran medium, geotermal, surya dan hydro
- Operator yang efisien dengan biaya sebesar ~Rp.147,-/kwh
- Jasa operasi & pemeliharaan (*O&M*), manajemen proyek, dan kemampuan *subsurface* yang saling menunjang
- Kemampuan pembangkit tenaga listrik dan LNG untuk monetisasi gas di area terpencil
- Penyediaan jasa *O&M* pihak ketiga yang terus berkembang



Tambang Tembaga

- Produsen tembaga yang efisien dan terintegrasi kelas dunia
- Produksi Fase 7 sudah dimulai dan meningkat sejak April 2020
- Berbagai sumber daya dan prospek, termasuk deposit tembaga dan emas porfiri Elang
- Permintaan jangka panjang untuk tembaga didorong oleh transisi energi dan elektrifikasi

Memiliki posisi tepat untuk memanfaatkan pertumbuhan ekonomi dan permintaan energi yang pesat di Asia Tenggara

Likuiditas Kuat dengan Akses terhadap Sumber Pembiayaan yang Beragam

Pendekatan Keuangan yang Disiplin

ARUS KAS OPERASI

- Penjualan minyak dan gas dengan kontrak jangka panjang dengan dukungan TOP dan konsumen terkemuka
- Harga gas yang tetap dan penjualan bisnis ketenagalistrikan memberikan jaminan arus kas
- Kontrak gas dengan harga berdasarkan indeks memberikan akses terhadap potensi kenaikan
- Lindung nilai yang bergulir hingga 15% dari total produksi



PEMBIAYAAN BANK

- Fasilitas Bank yang signifikan
- Hubungan jangka panjang dengan beberapa perbankan nasional dan internasional
- Pembiayaan sindikasi bank terakhir *oversubscribed* 1,6 kali
- Likuiditas tambahan melalui opsi *prepayment* dan fasilitas komitmen pembiayaan bank

PASAR MODAL

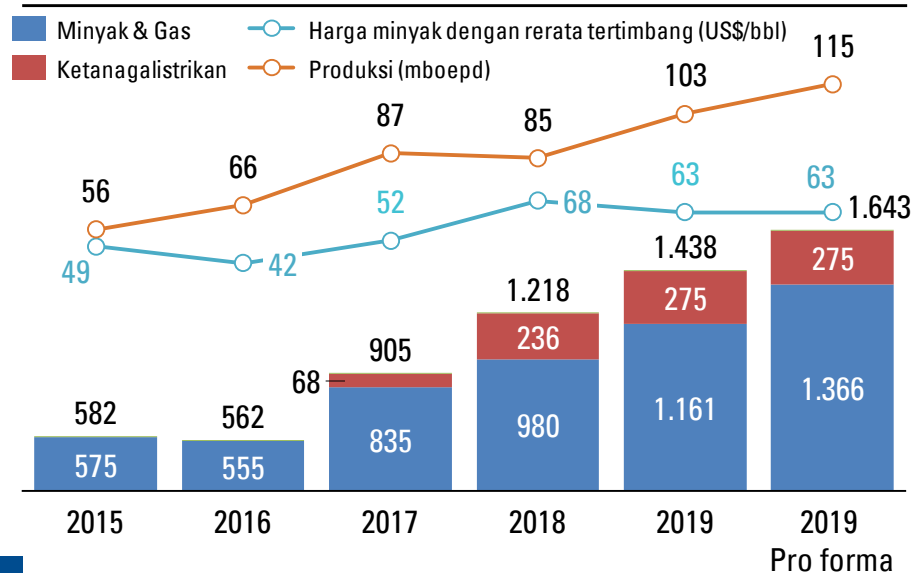
- Entitas terdaftar di bursa dengan kapitalisasi pasar ~US\$600 juta
- HMETD dan waran berpotensi untuk menghimpun dana >US\$300 juta sampai akhir 2020
- Penerbit obligasi dengan akses terhadap pembiayaan pasar obligasi USD dan Rupiah. Penerbit obligasi korporasi swasta terbesar di Indonesia
- Peringkat kredit yang diafirmasi B+ oleh Fitch, B+ oleh S&P dan B1 oleh Moody's dan A+ oleh Pefindo pada pertengahan 2020

Performa Keuangan

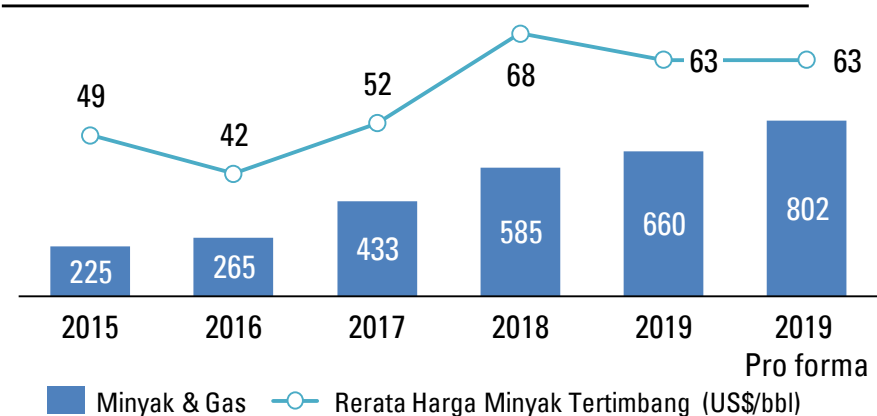
Keuangan yang Disiplin

- Pendapatan yang konsisten, marjin dan pertumbuhan EBITDA melalui siklus harga komoditas
- Lebih dari 5 tahun:
 - Penurunan biaya kas dari US\$15/boe menjadi di bawah US\$10/boe
 - Proses *deleveraging* Net Debt to EBITDA dari 6,8x ke 2,8x
- Akuisisi yang bersifat memberi nilai tambah dengan sinergi tahunan sebesar +US\$50 juta

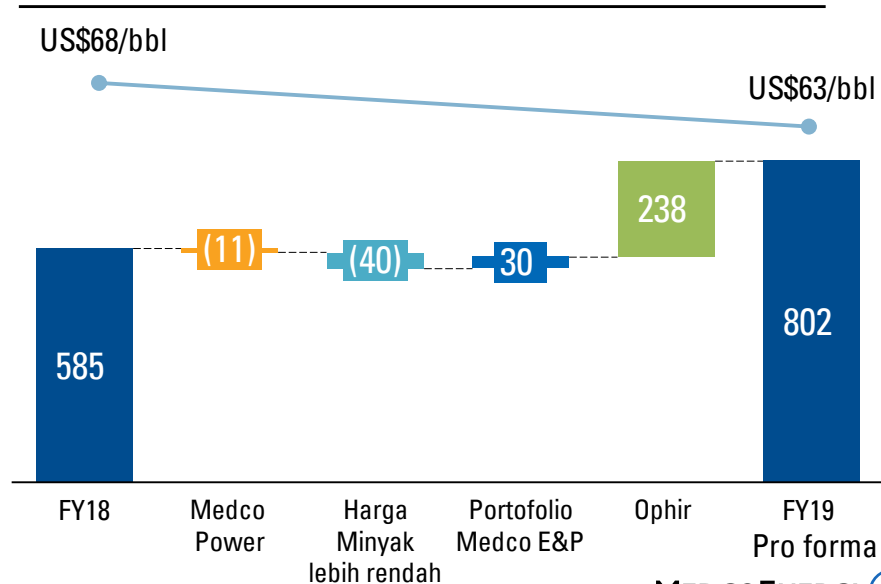
Pertumbuhan Pendapatan (US\$ juta)



Konsolidasi Pertumbuhan EBITDA (US\$ juta)



Akuisisi Ophir (US\$ juta)

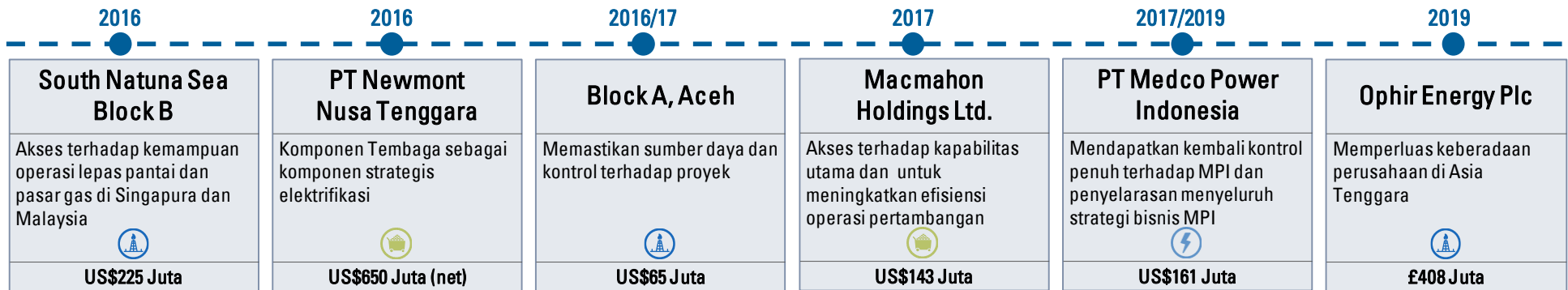


Manajemen Portofolio yang Aktif

Menyelesaikan dan Mengintegrasikan Pertambahan Nilai dari Proses Akuisisi

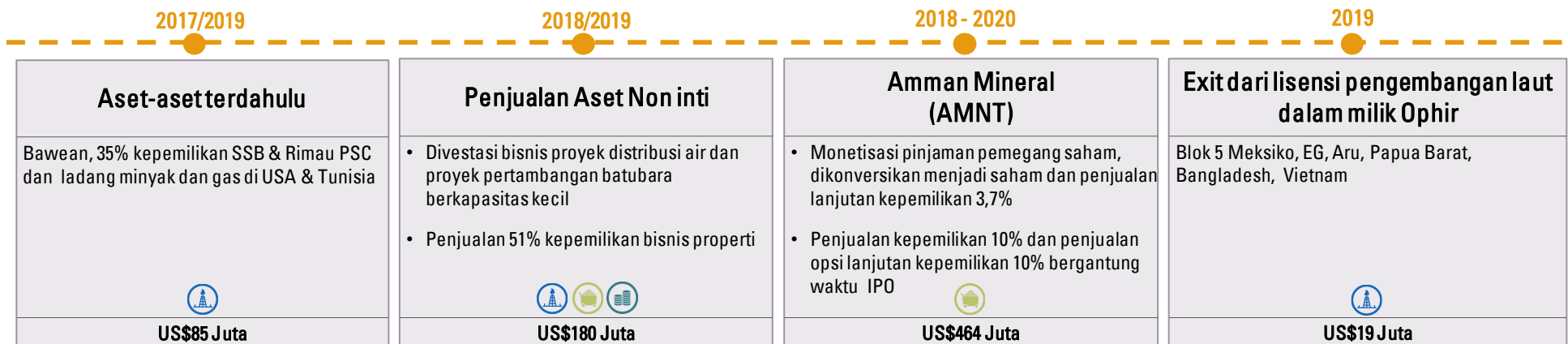
Akuisisi telah menambah nilai melalui skala, kontrol dan kompetensi organisasi yang telah diperluas. Target akuisisi diseleksi untuk menjamin:

- Meningkatnya status kredit dan profitabilitas MedcoEnergi
- Terkelolanya risiko-risiko yang timbul (melalui pengetahuan mendalam mengenai aset, kemampuan organisasi, *subsurface*, pasar)
- Potensi pertumbuhan dan keuntungan di masa mendatang



Rasionalisasi Portofolio

- Penjualan aset-aset non-inti yang fokus pada bisnis minyak & gas, ketenagalistrikan dan pertambangan tembaga
- Peningkatan lanjutan portofolio melalui divestasi aset selektif



COVID 19 – Respons MedcoEnergi

Memprioritaskan Kesehatan dan Keselamatan Tenaga Kerja dan Masyarakat di area Operasi Kami

KEAMANAN TENAGA KERJA

- Akses karantina dan penyaringan sebelum memasuki lokasi kerja, pengurangan jumlah pekerja *on-board* di aset-aset operasi, protokol evakuasi medis yang disesuaikan, perpanjangan rotasi lapangan dan dukungan kerja dari rumah
- Kampanye edukasi yang fokus pada kebersihan pribadi, penggunaan masker, pembatasan jarak sosial
- Saluran telepon untuk pekerja dan keluarga dengan pemantauan dan dukungan tindak lanjut dari dokter Perusahaan
- Program kembali bekerja di kantor secara bertahap dengan pembersihan yang ditingkatkan, pembatasan jarak sosial, pengurangan jumlah penumpang elevator, dan penyesuaian ruang kantor



DUKUNGAN KEPADA MASYARAKAT

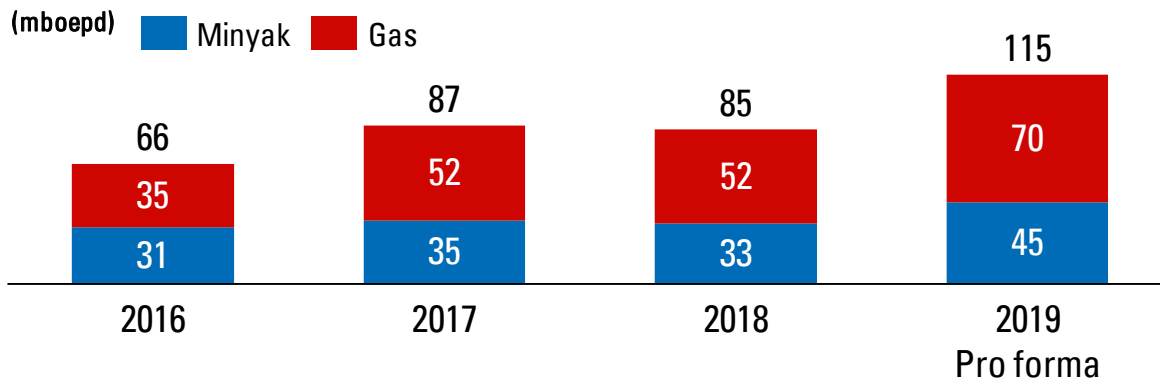
- Donasi alat-alat kesehatan, alat-alat tes, serta alat pelindung diri ke beberapa rumah sakit, puskesmas, dan klinik kesehatan
- Donasi alat-alat sterilisasi & sanitasi, vitamin & suplemen dan sembako ke masyarakat sekitar wilayah operasi Perusahaan
- Kampanye edukasi yang fokus pada kebersihan pribadi, penggunaan masker, serta pembatasan jarak sosial
- Penyesuaian program peningkatan kapasitas masyarakat, contoh: program mengajar produksi masker kain bagi koperasi wanita binaan MedcoEnergi



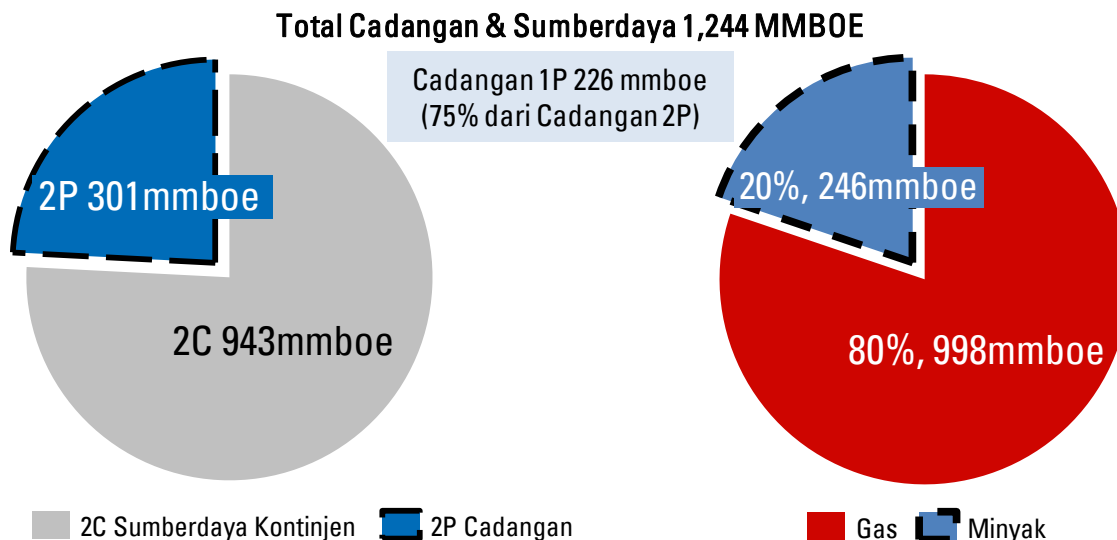
Produksi dan Pertumbuhan Cadangan

Penggantian Cadangan dengan Biaya yang Efektif

Produksi



Cadangan & Sumberdaya 2019




- Mempertahankan basis cadangan yang stabil
 - 108,6% dari Cadangan 2P diperbaharui selama 5 tahun
 - Rata-rata 5-tahun biaya F&D 2P US\$12,5/boe
 - 8 Tahun Usia Cadangan 2P (6 Tahun Usia Cadangan 1P)
- Fokus pada:
 - Monetisasi sumber daya yang telah ditemukan
 - Memperpanjang usia cadangan melalui eksplorasi dan pengembangan selektif berisiko rendah
 - Perpanjangan PSC yang menguntungkan secara ekonomis

Rekam Jejak Eksekusi Proyek Kompleks

Kemampuan Pelaksanaan Proyek untuk Monetisasi Basis Cadangan Kami


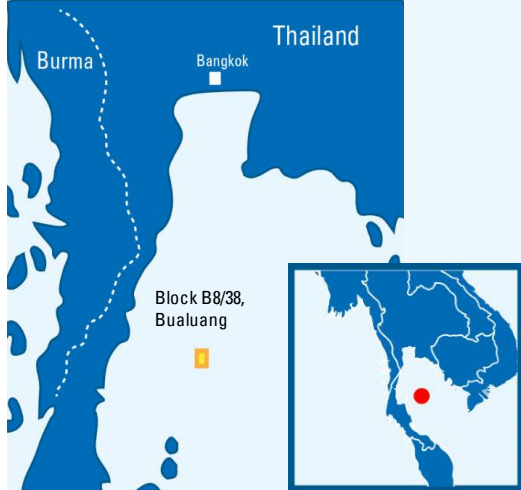
Block B8/38, Bualuang, Thailand



Fase 4B First Oil
Desember 2019

Lokasi: Teluk Thailand
Akhir masa konsesi PSC: 2025
Working Interest (WI):
100% MedcoEnergi

Penjualan minyak kepada:
Kontrak COSPA dengan
Glencore



- Minyak perdana dihasilkan di 2008, pengembangan Fase 4 dimulai di pertengahan 2018
- Sukses menyelesaikan Fase 4 dengan tiga sumur minyak dan empat *work over* serta pemasangan *Charlie Platform* dengan 12 sumur minyak baru.
- Produksi minyak Fase 4 dimulai pada Desember 2019, meningkatkan total produksi aset dari 8.100 bopd menjadi 10.500 bopd

Meliwis, Jawa Timur, Indonesia



Fase 1 First Gas
Juli 2020

Lokasi: Cekungan Jawa Timur, Selat Madura
Akhir masa konsesi PSC: 2027
Working Interest (WI):
77.5% MedcoEnergi
22.5% Petronas

Penjualan minyak kepada:
Kontrak GSA dengan PGN
dengan kuantitas 20,3 BBTUPD



- Ditemukan pada 2016, gas perdana di Juli 2020.
- Pengembangan aset Meliwis akan memperpanjang usia ekonomis lapangan Maleo dan Peluang
- Total investasi US\$ 80 juta untuk mengembangkan cadangan sebesar 25 BCF

Rekam Jejak Eksekusi Proyek Kompleks

Kemampuan Pelaksanaan Proyek untuk Monetisasi Basis Cadangan Kami

Block A Aceh, Indonesia



Fase 1 First Gas

August 2018

Lokasi: Provinsi Aceh

Akhir masa konsesi PSC 2031

Working Interest (WI):

85% Medco E&P Malaka

15% Medco Daya Energi Nusantara

Gas Sales:

Kontrak GSA dengan Pertamina 198 TBTU



- Pengembangan gas kompleks di lokasi terpencil, pengeboran Bertekanan Tinggi Bersuhu Tinggi dan *Central Processing Plant* ("CPP") dengan proses penghilangan CO₂ and H₂S
- Proyek dibiayai oleh 15 bank internasional
- Fase 2 dan 3 diharapkan dapat mengakses Sumber daya >5 TCF untuk pembangkit listrik dan industri lokal

Senoro-Toili Block, Indonesia



Fase 1 First Gas

June 2015

Lokasi: Provinsi Sulawesi Tengah

Akhir masa konsesi JOB PSC: 2027

Working Interest (WI):

50% Pertamina

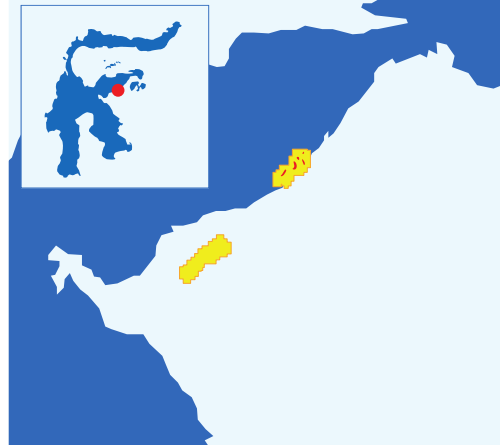
30% MedcoEnergi

20% Mitsubishi & Kogas

Gas Sales:

Kontrak GSA dengan DSLNG 250 MMSCFD

Kontrak GSA dengan PT Panca Amara Utama, 55 MMSCFD



- Pengembangan *upstream* dan LNG yang terintegrasi bersama dengan mitra asal Korea dan Jepang
- Proyek dibiayai oleh 15 bank internasional
- Pengembangan Fase 1 1,5 TCF, dengan tambahan sumber daya 2,7 TCF yang sudah tersertifikasi
- Pengembangan Fase 2 untuk pembangkit listrik dan petrokimia

Ekspektasi 2020-2021

Fokus COVID-19: Memprioritaskan kesehatan dan keselamatan serta meminimalisasi gangguan bisnis

- ✓ Pengelolaan likuiditas dan perencanaan tahap lanjut yang bijaksana (prudent)
- ✓ Investasi modal yang disiplin
- ✓ Sinergi operasi & pengadaan, biaya kas < US\$10/boe
- ✓ Penyelesaian Meliwis, IPP Riau, PV Bali & Sumbawa pengembangan Fase 7
- ✓ Penilaian (appraise) Bronang-2, Kaci-2 dan penemuan sumber potensi geotermal Ijen
- ✓ Mempertahankan EBITDA ~US\$250 juta bersumber dari kontrak gas TOP dengan harga tetap
- ✓ Melanjutkan aliansi strategis Medco Power dan IPO AMNT
- ✓ Eksekusi HMETD pada Q3 2020

Komitmen Keberlanjutan Kami

Tiga pilar *Environment, Social and Governance* (ESG) mendukung fokus Keberlanjutan kami



Kepemimpinan dari dan oleh Karyawan

- Menginvestasikan US\$3,5 juta untuk training dan pendidikan pengembangan kepemimpinan
- 31% Peran tata kelola dijabat oleh wanita
- Komitmen terhadap Anti Korupsi dengan beragam inisiatif termasuk ISO 37001 *Certification Anti Bribery Management System*



Pengembangan Sosial dan Lingkungan

- Pengurangan konsumsi energi sebesar 8% dan pengurangan intensitas emisi sebesar 19% dalam jangka waktu satu tahun
- Menginvestasikan program-program biodiversitas yang beragam
- Sejak 2012 telah menanam lebih dari 1 juta pohon yang mengelilingi area operasi kami



Pemberdayaan Komunitas Lokal

- Menginvestasikan US\$3,9 juta dalam program pemberdayaan komunitas
- Penyediaan akses sanitasi dan air bersih serta listrik kepada komunitas-komunitas yang terpencil di sekitar daerah operasi kami



Asset Portfolio



Tim Manajemen Yang Berpengalaman



Hilmi Panigoro
Presiden Direktur



Roberto Lorato
Direktur & Chief
Executive Officer



Ronald Gunawan
Direktur / Chief
Operating Officer



Anthony R. Mathias
Direktur & Chief
Financial Officer



Amri Siahaan
Direktur/ Chief
Human Capital &
Business Support
Officer



Craig D. Stewart
Senior Vice President
International E&P



Eka Satria
Presiden Direktur PT
Medco Power
Indonesia



Rachmat Makkasau
Presiden Direktur PT
Amman Mineral Nusa
Tenggara

Sebuah tim dengan pengalaman dan kemampuan operasional, teknis, dan komersial yang kuat

Pengalaman internasional yang luas dalam mengelola aset energi dan memindahkan sumber daya yang ditemukan ke produksi

Rekam jejak yang kuat dalam menghimpun modal dan menyelesaikan transaksi besar dan kompleks, mengintegrasikan aset-aset yang telah diakuisisi dan pada akhirnya menciptakan nilai tambah bagi para pemangku kepentingan

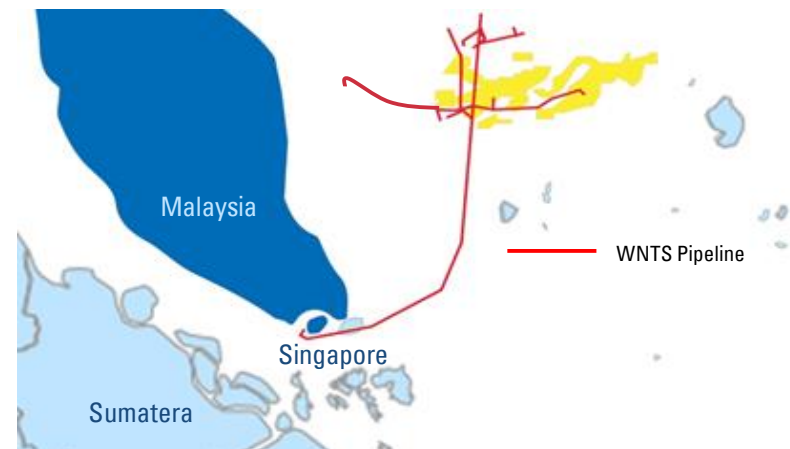
Aset-aset Utama

South Natuna Sea Block B, Indonesia

Kemampuan operasional lepas pantai kelas dunia



- MedcoEnergi mengoperasikan PSC di lepas pantai Laut Natuna Selatan, fasilitas kelas dunia, memiliki sumberdaya hidrokarbon yang besar, dan masa konsesi PSC berakhir pada Oktober 2028
- MedcoEnergi juga mengoperasikan *West Natuna Transportation System* (WNTS), saluran gas sepanjang 500 km 28" dengan akses ke Singapura dan Malaysia
- Penjualan gas ke Singapura dan Malaysia dengan harga yang bersifat *commodity linked* dan harga yang meningkat secara konstan
- Eksplorasi *near field*, bawah laut dan pengembangan platform, serta optimisasi produksi akan memperpanjang usia manfaat kilang minyak dan mengurangi tingkat penurunan produksi
- Berhasil dalam pengeboran eksplorasi di Bronang-2 dan Kaci-2



Ladang Bualuang, Konsesi B8/38 Concession, Thailand

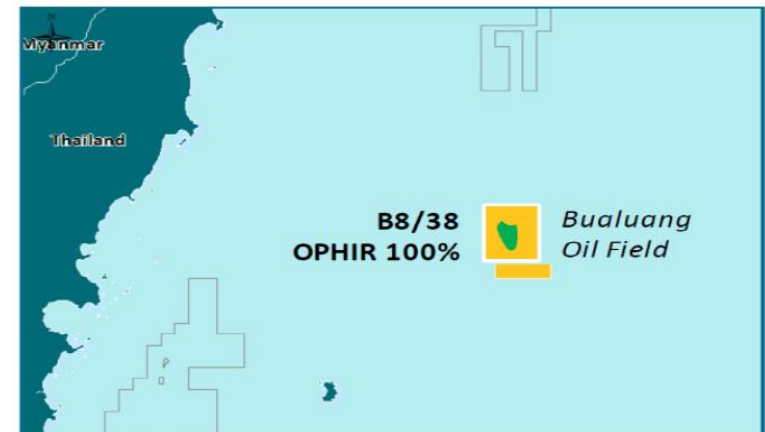
Pengembangan Fase 4B selesai pada April 2020



- Fasilitas: 3 *bridge-linked wellhead platforms* dengan pemrosesan air terhubung melalui jalur pipa ekspor ke FSO
- Pengembangan sumur minyak terkini: 38 produsen minyak dan 5 sumur *water disposal*. Seluruh produsen kilang minyak dengan ESPs.
- Proyek fase 4B yang selesai pada bulan Mei 2020 terdiri dari *wellhead platform* ketiga, 12 tambahan sumur minyak dan peningkatan kapasitas pemrosesan
- Produksi minyak saat ini 10.500 bopd

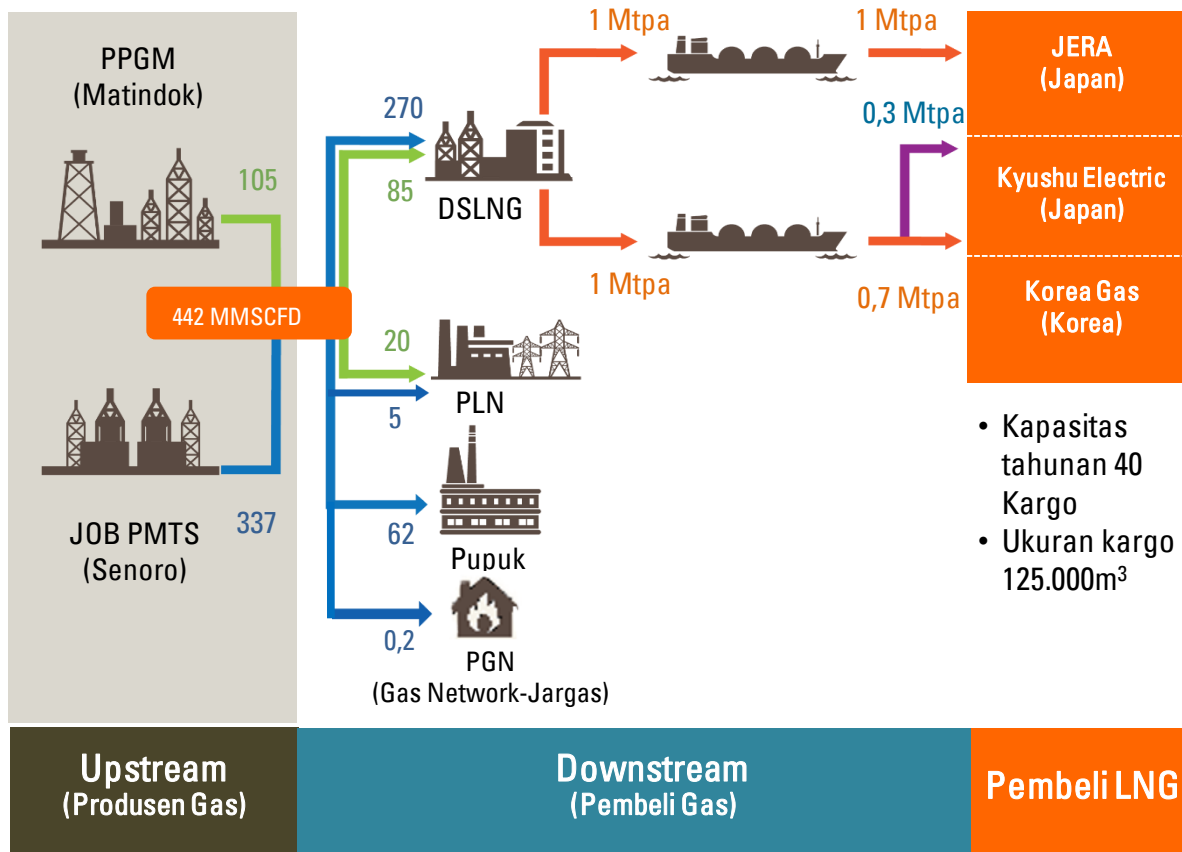


FSO Suksan Salamander



Senoro-Toili, Indonesia

Terintegrasi – pengembangan Midstream gas secara bertahap



- Kapasitas tahunan 40 Kargo
- Ukuran kargo 125.000m³

- Kerjasama operasi, produksi pertama pada Q3 2015. kontrak berakhir tahun 2027
- Produksi harian maksimum 310 MMSCFD
- Penambahan volume di DSLNG naik menjadi 270 MMSCFD pada tahun 2020
- Gross proved reserves 0.97 TCF dengan tambahan 2,7 TCF Gross Contingent Resources
- Mengembangkan Senoro Fase 2



30 Years 1997 - 2027	1.9 TRILLION CUBIC FEET	12 Wells	Struktur	WI Upstream	Downstream
			MedcoEnergi Pertamina Mitsubishi & Kogas	30% 50% 20%	11,1% 29,0% 59,9%

Block A Aceh, Indonesia

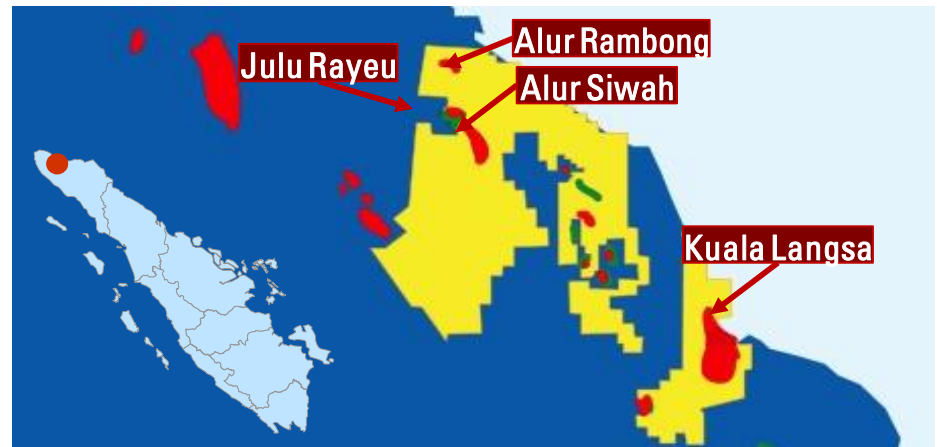
Fase I akan monetisasi 237 TBTU gas dan 5,17 MMBO minyak untuk pasar domestik



- Mengoperasikan lisensi onshore, pengeboran HPHT yang kompleks dan pengembangan
- Pengembangan dengan biaya lebih dari US\$600 juta, Project Financed oleh 15 bank internasional
- Produksi gas pertama 1 Agustus 2018. PSC berakhir di 2031. GSA dengan Pertamina, total volume kontrak 198 TBTU selama 13 tahun
- Lokasi terpencil. Sukses dalam menjalankan tanggung jawab social perusahaan dengan komunitas lokal dan penghargaan dari pemerintah provinsi Aceh
- Pengembangan penemuan gas fase 2 dan 3 dengan gross Contingent Resources > 5 TCF, untuk menghasilkan sampai dengan 1 GW untuk mendukung pertumbuhan permintaan listrik di Sumatra



Fasilitas Central Processing Gas, Block A, Aceh



Madura Offshore and Sampang, Indonesia

Produksi yang stabil dengan potensi kenaikan dalam pengembangan Meliwis dan Sampang



Madura Offshore

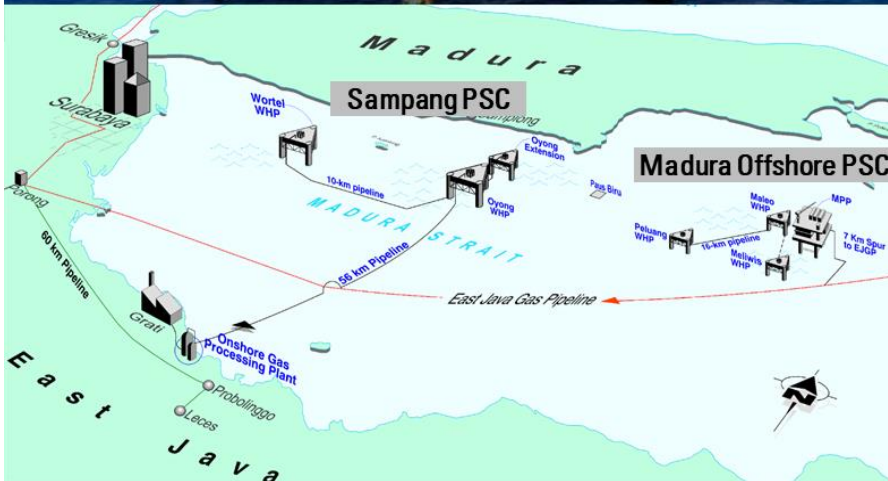
- Gas dari kilang minyak Maleo & Peluang dan Meliwis diproses di Maleo Production Platform (MPP) dan dijual ke PGN dan PLN melalui East Java Gas Pipeline (EJGP)

Sampang

- Mengikuti kesuksesan eksplorasi sumur gas di Paus Biru-1 (27 km Timur Oyong), proses sertifikasi cadangan migas, POD, GSA dan FID
- Gas dari kilang minyak Oyong dan Wortel didistribusi melalui saluran pipa hulu Grati Onshore Processing Facility dan dijual ke PT Indonesia Power

Meliwis

- Gas dari kilang minyak Meliwis didistribusikan dan dijual ke PGN
- *Wellhead platform* Meliwis dan instalasi saluran pipa *subsea* selesai dan sumur minyak Meliwis-2ST selesai dan mendistribusikan gas pertamanya pada 13 Juli 2020. target produksi ~20 MMSCFD.



Ladang Chim Sao/Dua, 12W PSC, Vietnam

Mengelola penurunan alami melalui intervensi sumur minyak dan pengeboran infill



- Produksi minyak terkini – 17.000 boepd
- Produksi melalui Lewek EMAS FPSO
- Sumur minyak Chim Sao dihubungkan dengan *Platform Well Head* 20-slot
- 3 sumur minyak Dua adalah subsea dan dihubungkan kembali dengan FPSO



Aset South Sumatra Region, Indonesia

Berpengalaman dalam mengelola penurunan dan pengendalian biaya pada aset *mature*

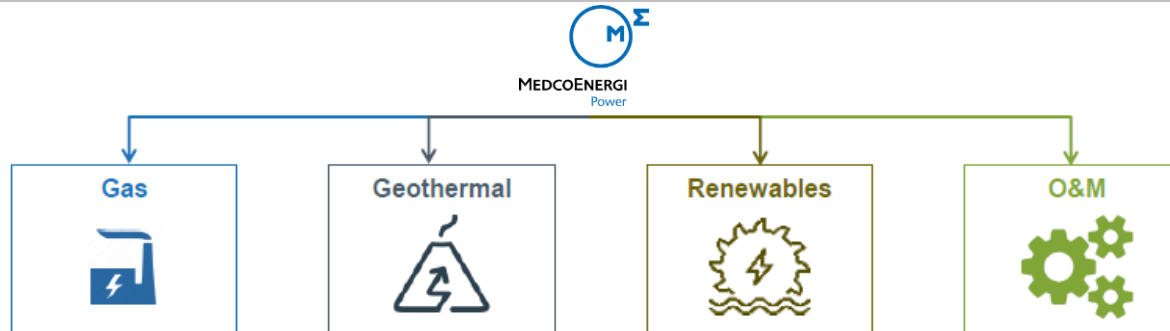


- Rimau memproduksi minyak dan dijual ke jalur pipa khusus ke kilang Pertamina Plaju. Blok tersebut memperoleh perpanjangan 20 tahun dalam ketentuan PSC Gross Split mulai 2023.
- South Sumatra merupakan aset penghasil gas dengan 11 kontrak Gas. Gas dijual dengan TOP GSA *fixed price* kepada PGN, PLN, dan industri di wilayah tersebut.
- Lematang memproduksi *High Pressure High Temperature* gas dari dua sumur gas aktif. Gas dijual dengan TOP GSA *fixed price* ke PGN & PLN.



Medco Power Indonesia: Ikhtisar Bisnis

Fokus pada bisnis Ketenagalistrikan yang bersih dan terbarukan



638 MW Gross Aset Operasi
2.150 MW Gross Bisnis O&M

STRATEGI BISNIS

- Energi bersih, terutama aset gas dan panas bumi
- Fokus di Indonesia Barat (akses ke sumber daya gas dan panas bumi), juga secara selektif mencari peluang di Indonesia Tengah dan Timur
- Fokus pada pembangkit listrik berukuran medium (kapasitas 100 - 500MW) dan pembangkit listrik yang lebih besar secara selektif
- Perluasan bisnis layanan O&M
- Melakukan sinergi yang lebih besar dalam MEI Group

LINGKUNGAN BISNIS

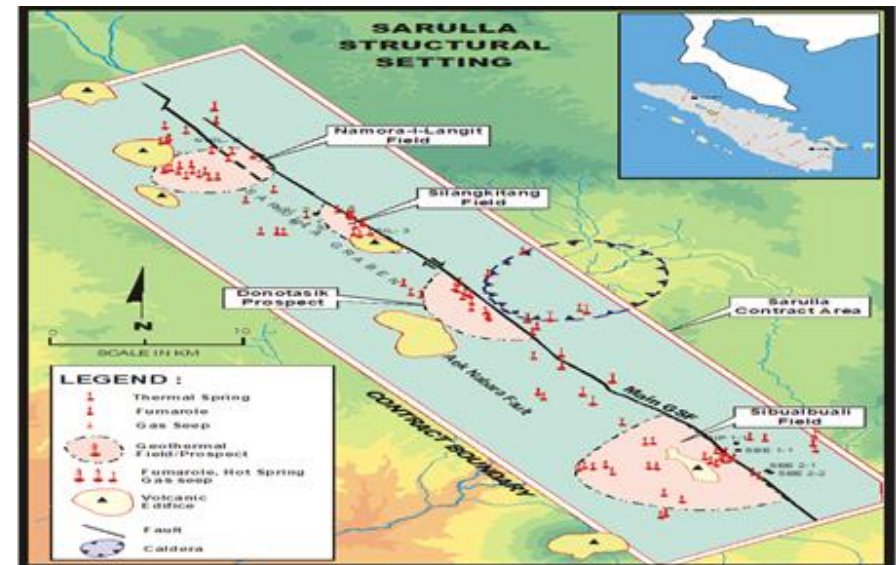
- Kontrak Jangka Panjang (20-30 tahun), penjualan *Take-or-Pay* ke PLN. PLN adalah pembeli tunggal listrik dari berbagai IPP. PLN juga mengembangkan dan mengoperasikan pembangkit listriknya sendiri
- Komitmen Indonesia pada target Internasional untuk meningkatkan kapasitas listrik energi bersih
- Memanfaatkan peraturan untuk mendorong pembangkit listrik *turn-key* dari produsen gas
- Biaya pembangkitan regional sebagai patokan harga energi terbarukan

Sarulla: Pengoperasian Pembangkit Listrik Panas Bumi

Operasi panas bumi dengan kontrak tunggal terbesar di dunia



- Fase 1: 110MW, COD pada Maret 2017, Fase 2 dan 3 pada Oktober 2017 dan Mei 2018. Total kapasitas terkontrak 330MW
- Kontrak Penjualan Energi 30 tahun dengan PLN dengan faktor kapasitas *Take or Pay* 90%. MPI menyediakan O&M pabrik
- Biaya investasi US\$ 1,7 miliar, pembiayaan proyek dengan JBIC, ADB, dan 6 bank komersial



Proyek Riau IPP

Konstruksi dimulai pada November 2018, COD diharapkan pada 2021



PT Medco Power Indonesia
RATCH Group Public Company Limited

Sponsors
51,0%
49,0%

- Terletak di Pekanbaru, Riau, Sumatera Tengah
- Pembangkit Listrik Tenaga Gas Siklus Gabungan dengan total kapasitas 275MW (COD pada tahun 2021)
- Project Finance oleh konsorsium bank internasional dan mencapai Financial Close pada November 2019
- 20 tahun PPA dengan PLN
- Biaya investasi ~US\$290 juta

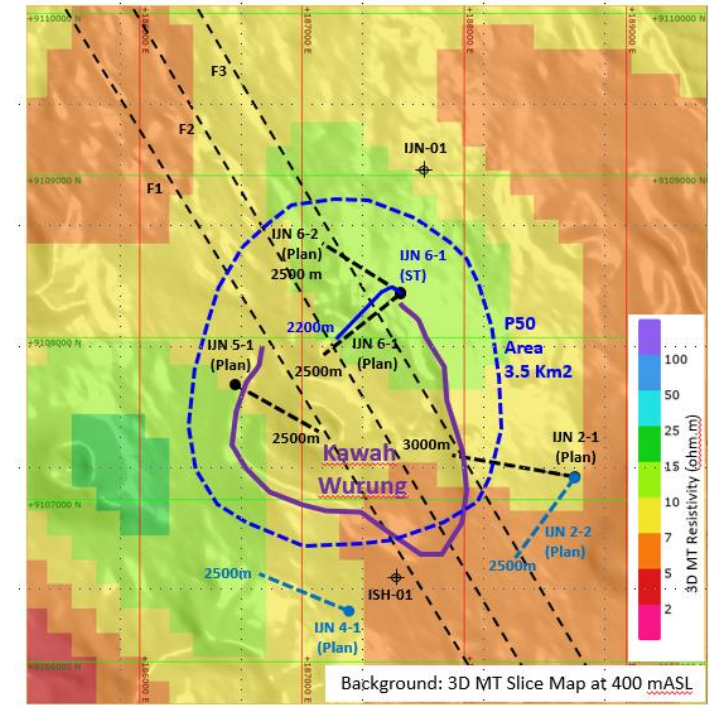


Ijen: Proyek Panas Bumi

Pengeboran pertama sedang berlangsung, COD diharapkan pada tahun 2021



- Terletak di Ijen, Blawan, Jawa Timur
- Rencana Pembangkit Listrik Panas Bumi dengan kapasitas 110MW, target COD pada tahun 2022
- Perjanjian Jual Beli Tenaga Listrik (PJBT) dengan PT PLN (Persero) untuk jangka waktu 30 tahun.
- Melanjutkan program pemboran pertama dari total empat sumur

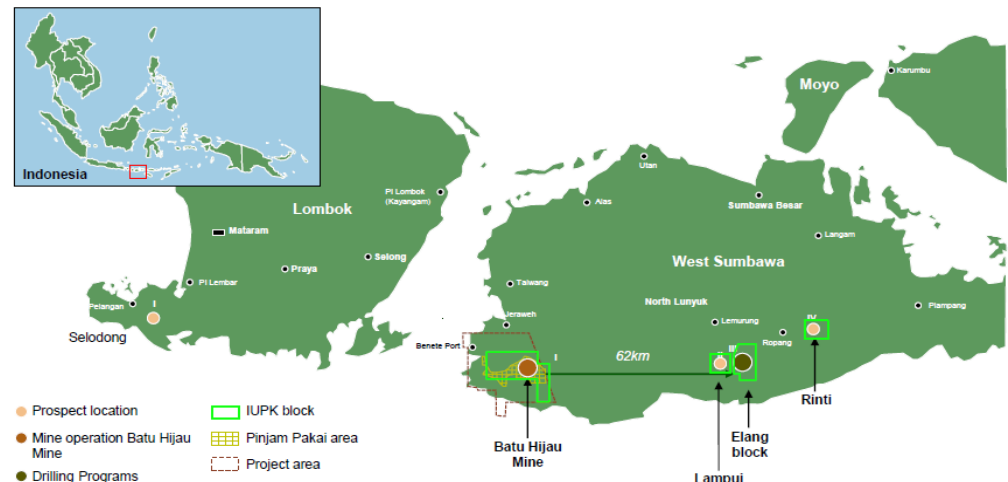


Amman Mineral Nusa Tenggara: Perkembangan Penambangan Bertahap

Operasi Penambangan Tembaga dan Emas skala dunia dengan keuntungan jangka panjang



- Produsen konsentrat tembaga terbesar kedua di Indonesia dengan operasi penambangan yang sukses selama lebih dari 20 tahun
- Tambang tembaga dan emas Batu Hijau terletak di pulau Sumbawa, Nusa Tenggara Barat
- Pengembangan menyeluruh Tahap 7 dimulai pada 2018
- Mengembangkan smelter tembaga di *site*
- Hubungan jangka panjang dengan pelanggan *blue chip* termasuk PT Smelting (Indonesia), LS-Nikko (Korea Selatan), Mitsubishi Material (Jepang), PASAR (Filipina) dan Trafigura Beheer (Belanda)
- Blok Elang terletak 62km sebelah timur Batu Hijau





Alamat Perusahaan:

PT Medco Energi Internasional Tbk.

The Energy Building 53rd Floor

SCBD Lot 11A

Jl. Jend. Sudirman, Jakarta 12190

Indonesia

P. +62-21 2995 3000

F. +62-21 2995 3001

Investor Relations:

Email. investor.relations@medcoenergi.com

Website : www.medcoenergi.com